

## カリスマ実演販売家 いとう伸 講演会を開催

主催：札幌大学経済・経営学会

札幌大学経済・経営学会では、12月15日（木）、カリスマ実演販売家 いとう伸氏を講師に、講演会『人間力を磨く、勉強は人生の目的に達する為の手段』を開催します。

講師のいとう氏は、6年間で延べ2000回以上の「実演販売」の実績から、相手の心を一瞬でつかむ心理掌握術を活かして瞬間的に購買行動に導く経験を持っています。今回の講演会では、いとう氏の自らの体験から、アガリ症の克服や実践的対人スキル、話の中でのつかみの大切さ、ゼロからの起業と失敗と再度の起業、本当の成功への気づきなどについて講演します。

市民の方の聴講も歓迎します。事前の申し込みは不要で、参加料も無料です。

日	時	： 12月15日（木）	14：40～16：10
場	所	： 札幌大学3号館3001教室（札幌市豊平区西岡3条7丁目3-1）	
演	題	： 『人間力を磨く、勉強は人生の目的に達する為の手段』	
講	師	： 株式会社ヒューマンブレイン 代表取締役 いとう伸氏	
参	加	料	： 無料
問	合	せ	： 札幌大学経済学部 綱島不二雄研究室 電話011-852-9418

### 【いとう伸氏 略歴】

株式会社ヒューマンブレイン代表取締役。実演販売プロデューサー。高校卒業後、コーセー化粧品販売に勤務。ルートセールス業務の傍ら新規取引店の開拓に力を入れ6年連続営業コンテスト入賞（全国1位4回）。1992年、独立。実演販売業界へ入り、6年間で延べ2000回以上の生実演販売を経験し5億円の売上を達成。同時に、相手の心を一瞬でつかみ瞬間的に購買行動に導く実演販売のシナリオ作りに没頭し、実演販売プロデューサーとして50億円を超える数々の商材の実演販売シナリオを創作。2002年に株式会社ヒューマンブレインを設立。企業や団体での講演、営業研修やコンサルティング活動を行っている。

### 【札幌大学経済・経営学会】

経済学部・経営学部の教員、学部学生および大学院生から構成され、教員と学生の経済・経営に関する研究活動を支援する本学の学会組織。国内外の研究者や企業の実務担当者等を招いての講演会・研究会の開催や、学生懸賞論文の実施、学生の研究助成などを行っています。学生は、フードリサイクル研究会や農業問題研究会など様々な研究会を作って学会に研究助成金を申請し、企業や自治体等で現地調査を行いながら経済・経営分野に関する研究を深めています。

